

Hoe krijg ik als zzp opdrachten?

Als zzp'er kan je **opdrachten** op veel verschillende manieren binnen halen. Bijvoorbeeld via je eigen netwerk, via freelance websites of via sociale netwerken zoals LinkedIn. Belangrijk is om na te denken als freelancer / zzp'er over welke problemen jij oplost voor klanten.



Klanten zijn vooral geïnteresseerd in wat jij voor hen kan doen: hoe jij hun specifieke probleem kan oplossen.

Daarnaast is het belangrijk om ontzettend je best te doen en zo goede referenties binnen te halen. Met goede referenties, hetzij via je eigen netwerk of via freelance

websites, krijgen potentiële nieuwe opdrachtgevers het vertrouwen dat je kwaliteit levert en zullen ze sneller met je in zee gaan.

Gratis stappenplan om €7.260 te besparen in 2017



Nu gratis downloaden